

version femina

femina.fr

Votre argent



La ruée vers l'or

ON SE PRÉCIPITE POUR ACHETER OU VENDRE CE PRÉCIEUX MÉTAL... MAIS EST-CE UN BON PLACEMENT ?

Fin avril 2011, l'once* d'or battait un record historique, au prix de 1 536 \$ (1 035 €) ! Les raisons d'un tel succès ? La chute du dollar et, évidemment, la crise économique, qui en ferait « la » valeur refuge. A juste titre, selon Fabrice Briot, économiste** : « La plupart des spécialistes financiers s'accordent à penser qu'il va continuer à progresser dans les prochaines années. » Pour autant, attention ! Que vous l'achetiez ou que vous le vendiez, l'or doit être impeccable : pas d'éraflure ni de choc sur les pièces ; seule une usure normale est admise pour que celles-ci gardent leur valeur commerciale.

Pas envie de le garder chez vous ? Sachez qu'il n'est plus besoin de cacher votre or dans une cassette, tel l'Avare de Molière. Bien entendu, vous pouvez louer un coffre à la banque. Mais, depuis 2005, vous pouvez aussi inscrire vos pièces ou lingots sur un compte titres ; le métal est alors stocké chez CPoR, principal intervenant sur ce marché en France (www.cpor.com), moyennant 1 % de frais annuels.

J'achète...

Quoi ? Des pièces, un lingot. Les premières sont les plus faciles à revendre. La plus courante est le 20 francs Napoléon qui pèse 6,45 g environ et vaut 193,53 €. On peut aussi investir dans les souverains (244,25 € une pièce de 7,32 g) ou les louis d'or, plus rares. Quant au lingot de 1 kg, son prix est de 33 367 € (chiffres mai 2011). Il doit être accompagné d'un certificat daté et signé par un investisseur agréé, et son degré de pureté, précisé (au moins 995 g d'or).

Où ? Après d'une banque, d'un particulier ou sur Internet, via des ventes aux enchères. Cette dernière formule n'est pas sans risque : sur Ebay, on peut faire des affaires, mais aussi tomber sur... de faux lingots !

Bon à savoir Il est strictement interdit d'en acheter à l'étranger et de le rapporter en France, vous seriez en infraction douanière et il n'aurait aucune valeur commerciale.

Je vends...

Quoi ? Ce qui cartonne, côté vente : les bijoux passés de mode (chevalières, gourmettes...), les

alliances, les médailles de baptême ou encore les plaques militaires. En moyenne, vous pouvez gagner 19 € le g, sachant qu'une bague « légère » pèse 10 g. Selon Patrick Schein, professionnel de ce métal depuis plus de vingt ans et fondateur de Gold by Gold, le leader français du recyclage de l'or sur Internet, de nombreux Français possèdent en moyenne de 40 à 60 g d'or chez eux, soit environ 1 000 €. « Aujourd'hui, la valeur de certains bijoux à la casse peut dépasser celle qu'ils avaient à l'achat. C'est le seul métal grâce auquel les particuliers peuvent profiter de la hausse des matières premières, au lieu de la subir... La mine d'or n'est plus sous terre, elle est chez nous. Alors, ouvrons la boîte à bijoux », ironise-t-il.

Où ? Après des banques, des particuliers, sur Internet ou... lors de réunions telles les Gold by Gold Parties (voir encadré ci-contre). Vous pouvez également déposer vos bijoux via le réseau de La Trocante, une chaîne de dépôts-ventes qui a développé depuis 2009, avec beaucoup de succès, un service baptisé « l'or à la casse » dans ses magasins. Sur place, des experts estiment la valeur des bijoux confiés et peuvent organiser une mise aux enchères (service Orcante).

Et du côté des impôts ?

L'or est taxé forfaitairement à 8 % sur le produit total de la vente, qu'il y ait eu plus-value ou pas. Toutefois, depuis le 1^{er} janvier 2006, les investisseurs peuvent échapper à cette taxe en choisissant de payer 28,1 % uniquement sur la plus-value, avec une décote de 10 % par an à partir de la troisième année de détention. Ils sont donc exonérés au terme de douze ans de détention... Mais attention, il faut qu'ils puissent justifier de la date d'acquisition !

Brigitte Valotto

* Unité de poids (31,10 g) pour la cotation des métaux précieux. ** Auteur du guide pratique 2011 Où placer son argent ?, Dunod.

UN COMPTOIR "MAISON"

Et pourquoi ne pas organiser une vente de bijoux et autres objets en or à la maison, sous la houlette d'un expert qui évalue les objets apportés et fait des offres d'achat ? L'atout de ces ventes à domicile, version métal ? La sécurité, pour tous ceux qui craignent la vente sur Internet et les envois de bagues et autres bracelets par la poste à des inconnus... Un bon plan aussi pour l'hôte ou l'hôtesse qui perçoit 8 % de la vente totale. Renseignements au 01 75 43 96 67 ou sur goldbygold-party.com.